

## Executive Advisory für Technologieunternehmen, Start-ups und Investoren

### Fractional COO & CEO | Fundraising | Unternehmensaufbau | Internationales Projektmanagement

## Strategie wird erst wertvoll, wenn sie umgesetzt wird.

Geppert Executive Advisory unterstützt technologieorientierte Unternehmen, Start-ups, Investoren und Family Offices beim Aufbau, bei der Finanzierung und bei der operativen Steuerung anspruchsvoller Unternehmensprojekte.

Philipp Geppert verbindet mehr als 15 Jahre C-Level- und Gründungserfahrung mit Finanzierungsverantwortung im achstelligen Gesamtumfang, internationalem Projektmanagement und dem Aufbau leistungsfähiger Teams und Organisationen.



**15+ Jahre**

C-Level & Gründung

**Achtstellig**

Finanzierungsverantwortung

**Europa ↔ USA**

grenzüberschreitende  
Umsetzung

**200+**

**Mitarbeitende**

internationaler Standortaufbau

## TYPISCHE MANDATSSITUATIONEN

01

### Operative Führung fehlt

Ein Unternehmen benötigt kurzfristig erfahrene COO- oder CEO-Unterstützung, ohne sofort eine dauerhafte C-Level-Position zu besetzen.

02

### Internationales Vorhaben

Ein Projekt, Unternehmen oder Standort soll in Europa, den USA oder einem weiteren Markt strukturiert und aufgebaut werden.

03

### Wachstum überholt die Organisation

Geschäft, Team oder Finanzierung entwickeln sich schneller als Prozesse, Verantwortlichkeiten und Führungsstrukturen.

## KERNLEISTUNGEN

01

### Fractional COO & CEO / Interim Management

Temporäre operative Führung, Strukturierung von Verantwortlichkeiten, Steuerung kritischer Phasen sowie direkte Unterstützung von Gründern, Management und Investoren.

02

### Strategisches & internationales Projektmanagement

Aufbau und Leitung komplexer Vorhaben mit klaren Zielen, Meilensteinen und Stakeholdern – besonders bei Projekten zwischen Europa und den USA.

03

### Unternehmensaufbau & Skalierung

Geschäftsmodell, Team, Prozesse, Finanzierung und internationale Strukturen so aufbauen, dass aus einer Idee eine belastbare Organisation entsteht.

### Finanzierung & Fundraising

Finanzierungsstrategie, Investor Readiness, Fördermittel, Vorbereitung von Unterlagen und Begleitung von Gesprächen; die Unterstützung umfasst keine erlaubnispflichtige Anlagevermittlung.

### Executive Team Building

Identifikation, Bewertung und Zusammenstellung geeigneter Führungskräfte, Spezialisten und Projektpartner aus einem internationalen Netzwerk.

## AUSGEWÄHLTE ERFAHRUNG

### CASE 01

#### Aufbau eines europäischen Operations-Standorts

**Tabella s.r.o. | Prag, Tschechische Republik**

Ein internationaler Serviceanbieter aus Costa Rica benötigte einen europäischen Standort, ein lokales Führungssystem und eine schnelle Übertragung seiner operativen Abläufe nach Europa.

- Aufbau des Standorts von der ersten Planung bis zum operativen Betrieb.
- Umbau und vollständige Einrichtung einer Bürofläche von rund 1.400 m².
- Recruiting und Onboarding von mehr als 200 Mitarbeitenden sowie Relocation-Prozesse für über 30 Drittstaatsangehörige.
- Anpassung von Führungsstruktur, Prozessen und Unternehmenskultur an den europäischen Standort.

**TABELLA**  
**ca. 6 Monate**  
bis zur operativen  
Inbetriebnahme

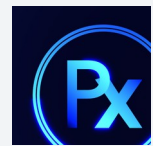
### CASE 02

#### Aufbau und Finanzierung eines internationalen Softwareunternehmens

**Pixel Free Studio | Deutschland & Florida, USA**

Aus einer Technologieidee entstand ein internationales Softwareunternehmen mit deutscher und US-amerikanischer Struktur, zwei Produkten und einer mehrjährigen Finanzierungsstrategie.

- Aufbau und Führung eines Teams mit bis zu 25 Mitarbeitenden.
- Einwerbung mehrerer Millionen Euro aus EFRE-Darlehen, Forschungszulage sowie deutschem und internationalem Beteiligungskapital.
- Entwicklung und Positionierung von Pixel Free Studio und NinjaSCAN.ai.
- Zweimalige Auszeichnung der Technologie mit dem European Seal of Excellence (2023 und 2024).



**2x Seal of  
Excellence**  
1,5 Mio. EUR  
EFRE-Darlehen

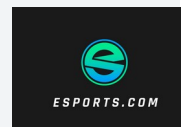
### CASE 03

#### Von der Idee zur internationalen E-Sport-Marke

**esports.com AG | Heidelberg, Prag & Bulgarien**

Philipp Geppert entwickelte die ursprüngliche Idee einer zentralen internationalen E-Sport-Plattform und baute sie gemeinsam mit einem Co-Founder zu einer global positionierten Marke aus.

- Sicherung und strategische Entwicklung der Premiumdomain esports.com.
- Aufbau eines internationalen Teams mit rund 15 Mitarbeitenden.
- Entwicklung eines detaillierten Plattform- und Produktkonzepts für Content, Community, Streaming und Monetarisierung.
- Konzeption und Leitung einer internationalen Multi-Millionen-Euro-Finanzierung sowie Anbahnung erster Gespräche mit 7Sports.



**Multi-Millionen**  
Finanzierung

## BOUTIQUE-MODELL & ERGÄNZENDE LÖSUNG

### Founder-led Boutique mit internationalem Netzwerk

Mandanten arbeiten direkt mit Philipp Geppert. Je nach Aufgabenstellung werden gezielt zusätzliche Spezialisten eingebunden – darunter erfahrene Führungskräfte, Entwickler, KI-Experten, Investorenkontakte, Technologiepartner und Agenturen.

Aktuell ist Philipp Geppert zudem Co-Founder und President von Native Pixel Incorporated und koordiniert ein US-basiertes Patendurchsetzungsprojekt einschließlich externer Rechtsberater und technischer Stakeholder.



**NinjaSCAN.AI**

### Digitale Barrierefreiheit als eigenständige Lösung im Beratungsportfolio

NinjaSCAN.ai unterstützt die softwaregestützte Analyse bestehender Websites. Geppert Executive Advisory übernimmt Erstbewertung, Priorisierung und Projektkoordination.

Die technische Behebung identifizierter Barrieren oder der Aufbau vollständig barrierefreier Websites erfolgt über spezialisierte Partneragenturen.

### Engagement-Modelle

Monatlicher Retainer | Tagessatz | Projektmandat | Deutsch & Englisch | Remote & vor Ort

### Philipp Geppert

Saarbrücken | +49 151 28 99 55 88  
pg@geppertadvisory.com  
geppertadvisory.com | geppert.global